

	Tirada: 209.210	Sección: Suplementos	
	Difusión: 144.595 (O.J.D)	Espacio (Cm_2): 813	
Nacional	Audiencia: 506.082	Ocupación (%): 100%	
General	10/07/2007	Valor (€): 12.809,00	
Diaria		Valor Pág. (€): 12.809,00	Imagen: Si
		Página: 141	

Hablamos con **James T. Rager** Presidente del Consejo de Administración de American Suisse Holding LLC (Delaware, EEUU) y Presidente de American Suisse Crédito en España



“El fenómeno hipotecario en la España de hoy es similar al de Canadá y EEUU hace 20 años”

American Suisse es una empresa de gestión, diseño e intermediación financiera, la cual ha desarrollado un plan piloto de cinco años y ya el pasado ejercicio comenzó a incursionar en el sistema de franquicias. James T. Rager, principal referencia del grupo, es una figura relevante del mundo bancario con una experiencia de más de 25 años en el sector. Rager condujo la mayor parte de su carrera

en Europa, EE.UU. y Canadá, desempeñando distintos cargos directivos en Royal Bank of Canada y habiendo sido por cinco años y hasta 2004 Co-Chairman de esta institución bancaria, uno de los mayores bancos de Norte América y el más importante de Canadá, y fue él mismo quien nos habló más en detalle de la actividad de American Suisse en España.

¿Por qué se ha interesado en adquirir una posición de control en una empresa como American Suisse en España?

El fenómeno hipotecario en la España de hoy es similar al de Canadá y EEUU hace 20 años, así que entiendo que gracias a mi experiencia en esos mercados junto a la de un equipo de profesionales también altamente experimentados en estas materias, podemos ofrecer un modelo beneficioso para el país, ante el incremento de tipos de interés y de precios de la vivienda que estamos teniendo en estos momentos.

Aún existiendo entidades análogas a la suya, ¿por qué han decidido asociarse

con American Suisse?

American Suisse ha desarrollado un plan piloto muy profesional, orientado no a un aumento del endeudamiento de las personas, sino a darles soluciones financieras definitivas.

Por otra parte, como entidad financiera ha fijado acuerdos marco con bancos y establecimientos financieros y es miembro de ASNEF desde 2004; asimismo, su modelo de negocio es muy compatible con las ideas del grupo en EEUU para la expansión a nivel nacional.

Hábleme de los servicios que brinda su compañía

Ante todo, la Reunificación de

Deudas. Entendemos que hay un enorme desplazamiento a la izquierda en las deudas del consumidor, y la solución no es pedir préstamos con altos intereses, sino consolidar en una solución, lo que el mercado hipotecario permita. De esta manera, una familia con ingresos parecidos a su deuda, puede reducir hasta un 50% sus obligaciones.

¿Quién es el cliente tipo de American Suisse?

El consumidor de toda España. Nuestra expansión para servir a todos ellos la estamos haciendo mediante el sistema de franquicias (a través de Barbadillo y Asociados).

¿Cuál es su filosofía y estrategia?

Nosotros queremos cubrir regiones para que el franquiciado regional establezca su expansión a nivel local. Nuestro interés radica en tener el sistema de mayor control y capacidad para resolver los problemas del cliente.

¿Qué equipo humano está detrás de American Suisse?

Detrás de American Suisse trabaja un

equipo multidisciplinar que tiene como máximos responsables a Richard H. Konrad, director del hedge-fund neoyorquino Value Architects Asset Management, y a mí mismo. Y por supuesto nuestro equipo de franquiciados, que está recibiendo formación de nivel universitario, cumpliendo con la directiva europea MiFID (Markets in Financial Instruments Directive), que regula a las empresas del sector en Europa. Somos la primera franquicia financiera que alcanza estos niveles.

¿Por qué acudir a ustedes a la hora de reunificar los préstamos o deudas? ¿Qué les diferencia?

Porque buscamos la mejor solución financiera para el cliente; y buscamos también que esta solución sea la definitiva. Por nuestra experiencia y acceso a todo tipo de fondos alternativos, podemos solucionar cualquier situación a la que no de salida el circuito bancario.

Ahora mismo, ¿cuáles son sus objetivos para American Suisse en España?

Convertimos en el referente en reunificación de deudas, así como establecer vínculos más estrechos con establecimientos financieros de EEUU y Canadá.

¿Cómo ve su sector en nuestro país?

En estos momentos, es el marco ideal para introducirse aquí, ya que ahora se vislumbra una mayor regulación del sector en España.



AMERICAN SUISSE
María de Molina, 60 2º - 28005 Madrid
Tel. 902 00 71 71 - Fax 91 782 10 61
www.americansuisse.net e-mail: info@americansuisse.net